

Regulamin sprzedaży drewna w procedurze negocjacji handlowych w Nadleśnictwie Trzebciny.

§ 1

1. Procedurę negocjacji handlowych stosuje się do drewna nie sprzedanego w co najmniej dwóch aukcjach internetowych w aplikacji e-drewno.
2. Negocjacje handlowe ze strony LP prowadzi komisja powołana decyzją kierownika jednostki LP, składająca się z co najmniej trzech osób.
3. Z negocjacji handlowych sporządza się protokół zawierający ustalenia komisji z nabywcą, zatwierdzany przez nadleśniczego.

§ 2

Do negocjacji handlowych może przystąpić przedsiębiorca, jak i osoba fizyczna nie prowadząca działalności gospodarczej.

§ 3

1. Warunkami uczestnictwa w negocjacjach handlowych są:
 - akceptacja regulaminu,
 - zgoda na gromadzenie i przechowywanie danych zgodnie z wymogami Ustawy z dnia 10 maja 2018 r. o ochronie danych osobowych.
2. W negocjacjach handlowych nie mogą uczestniczyć przedsiębiorcy, którzy posiadają należności przeterminowane nieobjęte kwotą zabezpieczenia, o którym mowa w § 9 ust. 1 niniejszego regulaminu.

§ 4

1. Przedmiotem sprzedaży drewna w procedurze negocjacji handlowych jest drewno określonej grupy handlowo-gatunkowej, wymienionej w wykazie grup handlowo-gatunkowych. Wykaz jest ogłaszany przez Dyrektora Generalnego LP na stronie PL-D.

§ 5

1. Informację o sprzedaży drewna w procedurze negocjacji handlowych zamieszcza się na stronie internetowej nadleśnictwa na 7 dni przed terminem negocjacji.
2. Publikacja informacji o negocjacjach handlowych na stronie internetowej nadleśnictwa jest równoznaczna z jej ogłoszeniem.



3. Szczegółowa charakterystyka drewna będącego przedmiotem negocjacji handlowych zawarta jest w treści informacji:

- Ilość drewna przeznaczonego do sprzedaży w procedurze negocjacji handlowych,
- Cena wyjściowa netto,
- Sortyment / grupa handlowa.

§ 6

Cenę wyjściową oraz cenę minimalną ustala się zgodnie z obowiązującymi zasadami sprzedaży drewna w Lasach Państwowych.

§ 7

1. Negocjowana cena dotyczy 1 m³ (jednego metra sześciennego) drewna loco las po dokonanej zrywce. Jest to cena netto (bez VAT), w polskich złotych na bazie Ex Works Incoterms 2010.
2. Przedmiotem negocjacji partii drewna, zawierającej więcej niż jedną klasę jakości i grubości, jest sortyment reprezentatywny.
3. Ceny pozostałych klas jakości i grubości są ustalane z zastosowaniem przeliczników dla sortymentów drewna w ramach grupy handlowo-gatunkowej. Wykaz przeliczników jest ogłaszany przez Dyrektora Generalnego LP na stronie internetowej PL-D.
4. Ceny dla wszystkich wylicytowanych klas jakości i grubości zaokrąglane są z dokładnością do jednego grosza.

§ 8

Chcąc przystąpić do zakupu drewna w procedurze negocjacji handlowych, należy przesłać pocztą tradycyjną bądź elektroniczną, w wyznaczonym terminie ofertę wstępną według wzoru – załącznik nr 1 do Regulaminu.

Negocjacje przebiegają według następujących reguł:

1. Uczestnicy negocjacji mogą podawać ceny niższe lub wyższe od ceny wyjściowej;
2. Podana cena nie może być mniejsza od ceny minimalnej;
3. Wygrywa najwyższa oferta.

§ 9

1. Uczestnicy negocjacji przyjmują do wiadomości, że zabezpieczeniem należności Skarbu Państwa, z tytułu zakupu drewna, są odpowiednio:

- gwarancja bankowa,
- gwarancja ubezpieczeniowa.

2. Zabezpieczenia wymienione w ust. 1 nie obowiązują w przypadku zastosowania przedpłaty.



3. Dopuszcza się ustalenie przez strony innej formy zabezpieczenia płatności z tytułu sprzedaży drewna jak wymienione w ust.1 dające gwarancje zabezpieczenia interesu Skarbu Państwa – pod warunkiem uzyskania przez kierownika jednostki LP zgody Dyrektora Regionalnej Dyrekcji LP.

4. W przypadku wywozu drewna w ramach wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów („WDT”) albo WDT w ramach transakcji łańcuchowej albo WDT w ramach transakcji trójstronnej albo eksportu pośredniego towarów w rozumieniu art. 13 ustawy z dnia 11 marca 2004 roku o podatku od towarów i usług, zastosowanie do sprzedaży stawki VAT 0 % możliwe będzie wyłącznie pod warunkiem zawarcia przez Kupującego ze Sprzedawcą odrębnego porozumienia uzupełniającego Umowę regulującego procedurę, dokumentowania, rozliczenia i zabezpieczenia transakcji wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów albo eksportu pośredniego towarów.

5. Zawierając umowę kupna-sprzedaży z przedsiębiorcą, który zabezpieczy w pełni należności przysługujące Skarbowi Państwa może wybrać odroczony termin płatności za zakupione drewno, wynoszący: 14, 21 albo 30 dni.

9. W przypadku opóźnienia w zapłacie należności wynikających z umowy kupna-sprzedaży (tj. niedochowania terminu określonego w ust. 8), jednostce LP będą przysługiwały odsetki ustawowe za opóźnienie w transakcjach handlowych, zgodnie z przepisami ustawy z dnia 8 marca 2013 roku o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych.

10. W negocjacjach handlowych nie stosuje się rabatu wynoszącego 1,0 %.

§ 10

1. Umowę kupna-sprzedaży uznaje się za zawartą w chwili zatwierdzenia przez nadleśniczego protokołu zawierającego ustalenia komisji z nabywcą.

2. Po zawarciu umowy kupna-sprzedaży strony zobowiązane są potwierdzić ten fakt na piśmie w terminie 14 dni.

3. Niedotrzymanie przez przedsiębiorcę terminu określonego w ust. 2 oznacza, że zawarcie umowy kupna-sprzedaży nie zostało potwierdzone na piśmie.

§ 11

1. Nadleśnictwo zastrzega sobie prawo do unieważnienia negocjacji handlowych w części lub w całości.

2. Informacja o powodzie unieważnienia negocjacji handlowych przekazywana jest do wszystkich uczestników negocjacji oraz zamieszczana na stronie internetowej nadleśnictwa.



Powyższy regulamin akceptuję

.....

Data, podpis

Zatwierdzam do stosowania

Nadleśniczy Nadleśnictwa Trzebciny

NADLEŚNICZY
Nadleśnictwa Trzebciny

21.05.2020

mgr inż. Piotr Kasprzyk

Wzór
Oferta wstępna
do negocjacji handlowych
w Nadleśnictwie Trzebciny

W odpowiedzi na ogłoszenie Nadleśnictwa Trzebciny sprzedaży z procedurze negocjacji handlowych przedsiębiorca :

..... NIP, nr tel.....

składa wstępną ofertę zakupu drewna:

1. sortyment, gatunek,
2. masa zakupu m³,
3. proponowana cena netto podlegająca negocjacji zł/m³,
4. proponowana forma płatności (termin płatności/przedpłata),

Data

.....

Podpis



